

Беспокойтесь о денежных потоках?

Обеспечение надлежащих денежных потоков или объема средств, поступающих в вашу компанию и исходящих из нее, является одной из самых больших проблем, с которыми сталкиваются владельцы бизнеса.

31% предприятий малого бизнеса имеет в распоряжении рабочий капитал, которого хватит меньше чем на 2 месяца.*

Вот что нужно сделать...

Изучите эти 6 советов по улучшению денежных потоков.

▶ Создавайте сбережения, чтобы покрыть периоды спада движения денежных средств

Обеспечьте себе подушку безопасности при высоком оттоке средств, **сберегательный счет с высокими процентами** и **обменивайтесь услугами** с другими владельцами малого бизнеса, чтобы сэкономить деньги.

▶ Откройте кредитную линию для бизнеса в банке, кредитном союзе или другом финансовом учреждении

Изучите все условия, которые вас интересуют в финансовом учреждении; прежде чем подавать заявку на кредитную линию, **сравните кредитный лимит, процентную ставку и срок погашения. Получайте доступ к большему количеству средств**, когда это необходимо, и разумно **управляйте кредитом**.

▶ Попросите осуществить оплаты поставщикам с течением времени, чтобы уменьшить давление на свой денежный поток.

Наличие **«соглашения об условиях»** дает вам больше времени для оплаты счета, а более **длительный период оплаты** может уменьшить потребность в дополнительном капитале. Вы также можете **ссылаться на условия конкурентов** в процессе переговоров.

▶ Внедряйте стратегии получения дохода и снижайте расходы для увеличения денежного потока.

Повышайте цены, предлагайте рекламные акции, чтобы увеличить частоту продаж на одного клиента, и поощряйте клиентов распространять информацию о вашем бизнесе, **предлагая такие стимулы, как бесплатные или льготные товары или услуги**. Вы также можете **нанять маркетинговое агентство**, которое поможет обеспечить максимальную эффективность ваших рекламных акций в социальных сетях и **сократить расходы** за счет сокращения или устранения несущественных бизнес-расходов.

▶ Предоставляйте клиентам скидку за ранние платежи

Это поможет формированию денежных потоков, а **повышение лояльности** станет дополнительным преимуществом.

Внимательно следите за счетами, чтобы получать оплату вовремя и избегать проблем с денежными потоками, которые могут привести к образованию чрезмерной задолженности

Отправляйте счета без задержек и предлагайте клиентам с повторяющимися заказами настроить автоматическую оплату через свои учетные записи.

